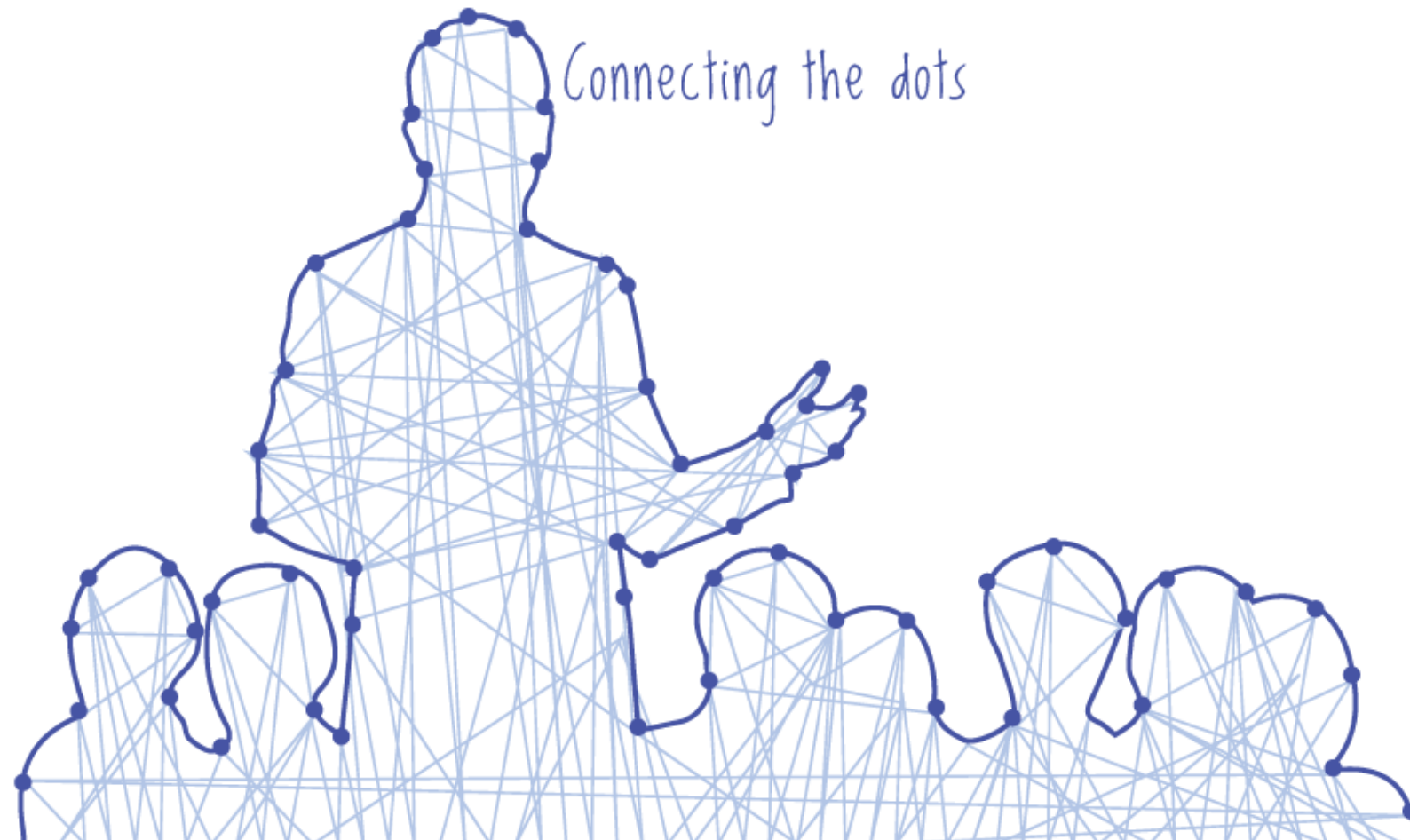


Connecting the dots



WWW.CONICONTRAINING.COM

Έξυπνο και Αποτελεσματικό Μάρκετινγκ Επιχειρήσεων

Ημερομηνία: 17 (Τρίτη) Μαΐου 2022



Αρχή Ανάπτυξης
Ανθρώπινου
Δυναμικού
Κύπρου



CONICON LTD

Address: P.O. Box 53300, 3301 Limassol, Cyprus
email: info@conicontraining.com, conicon@logos.cy.net
Phone: (+357) 25 74 93 70
Fax: (+357) 25 74 93 71

ConiCon
TRAINING & MANAGEMENT
CONSULTING

Ανάγκη κατάρτισης:

Το **Μάρκετινγκ** στρατηγικής σημασίας για όλες τις επιχειρήσεις, καθώς καθορίζει όλες τις ενέργειες για ανάπτυξη που γίνονται προς **στοχευμένες αγορές πελατών**.

Βέβαια, τα τελευταία χρόνια **έχει αλλάξει σημαντικά ο τομέας αυτός!**

Για αυτό ακριβώς τον λόγο είναι απαραίτητο να **εξοπλιστείτε με τα πιο σύγχρονα και αποτελεσματικά εργαλεία**.

Το σεμινάριο παρουσιάζει **έξυπνες ,επιθετικές χαμηλού κόστους, αποτελεσματικές και σύγχρονες λύσεις Μάρκετινγκ** που κάνουν την διαφορά. Πρόσθετα **αναλύεται η αποτελεσματικότητα διαφόρων τύπων/ εκστρατειών Μάρκετινγκ** στην Κύπρο.

Με την συμπλήρωση του σεμιναρίου οι συμμετέχοντες θα είναι σε θέση να:

- Αναγνωρίζουν την σημαντικότητα ενός αποτελεσματικού **Πλάνου Μάρκετινγκ**.
- Γνωρίζουν τι προϋποθέτει η δημιουργία ενός **Πλάνου Μάρκετινγκ**.
- Κατανοούν τα **διαφορετικά στοιχεία** ενός πλάνου και τι περιλαμβάνουν.
- Στοχεύουν **στην σωστή αγορά** και να διαμορφώνουν την αγορά με **βάση το προϊόν / υπηρεσία**.
- Παρακολουθούν και να ελέγχουν την **Αποτελεσματικότητα Ενεργειών Μάρκετινγκ** μέσα από **μετρήσιμους δείκτες**.
- Εφαρμόζουν το **USP (Unique Selling Proposition)** στις καμπάνιες τους.
- Χειρίζονται άψογα τον **προϋπολογισμό (budget) Μάρκετινγκ**.
- Εφαρμόζουν το **Μάρκετινγκ σαν εργαλείο Αύξησης των Πωλήσεων και Ενδυνάμωσης της Μάρκας**.
- Κινητοποιηθούν σε ότι αφορά την **εφαρμογή νέων τεχνικών και μεθόδων**.
- Υιοθετήσουν τα **χαρακτηριστικά των Επιχειρήσεων με Έξυπνο, Δραστικό και Επιθετικό Μάρκετινγκ**.

Δομή Εργαστηρίου:

Κατά την διάρκεια του Online Training θα μπορείτε να:

- Συμμετέχετε
- Κάνετε ερωτήσεις
- Αλληλεπιδράτε
- Κάνετε ασκήσεις
- Άλλες δραστηριότητες όπως στην κανονική εκπαίδευση

Επωφεληθείτε από όλα τα πλεονεκτήματα της κατά πρόσωπο εκπαίδευσης χωρίς να ξοδεύετε χρόνο και κόστος διακίνησης.

- Εξοικονομήστε λεφτά
- Εξοικονομήστε χρόνο

Όλη η ύλη αλλά κυρίως οι μελέτες περίπτωσης και οι ασκήσεις βασίζονται **σε εφαρμοσμένες στην πράξη μεθόδους, εργαλεία και τεχνικές** που έχει εφαρμόσει ο **Εκπαιδευτής Επαγγελματικής Κατάρτισης και Σύμβουλος**

Επιχειρήσεων, μέσα από την 25ετή επαγγελματική του εμπειρία καθώς έχει κληθεί να εκπαιδεύσει **Ηγετικά Στελέχη σε Επιχειρήσεις στην Κύπρο, Ευρώπη, Ασία, Μέση Ανατολή, Αραβικά Εμιράτα και ΗΠΑ.**

Η μέθοδος διδασκαλίας θα είναι **ένα μείγμα διάλεξης, συζήτησης και πρακτικής εξάσκησης**, ώστε να βοηθήσει τους συμμετέχοντες να κατανοήσουν καλύτερα την θεματολογία του προγράμματος.

Στο τέλος του προγράμματος θα δοθούν προς τις συμμετέχοντες **έντυπα αξιολόγησης του προγράμματος και πιστοποιητικού παρακολούθησης**

Εξοπλισμός:

- Δεν χρειάζονται ειδικές γνώσεις
- Μόνο πρόσβαση σε γρήγορο ίντερνετ από:
 - PC or Laptop
 - Desktops (camera, microphone and speakers)
 - Android Tablet
 - iPads

Περιγραφή υποψηφίων για συμμετοχή:

Διευθυντές, Επιχειρηματίες, Διευθυντές Μάρκετινγκ, Brand Managers, και γενικά επαγγελματίες του τομέα Μάρκετινγκ.

ΗΜ/ΝΙΑ: 17 (Τρίτη) Μαΐου 2022

ΔΙΑΡΚΕΙΑ: 7 ώρες (09:00 – 16:00)

ΓΛΩΣΣΑ: Ελληνική

ΑΞΙΑ: €120,00 + ΦΠΑ (19%= €22,80)

Το πιο πάνω ποσό είναι προπληρωτέο πριν την έναρξη του σεμιναρίου

Εγγραφείτε Τώρα !!!! Για εγγραφές 2 ατόμων και πάνω από την ίδια εταιρεία προσφέρεται 15% έκπτωση.

Το πιο πάνω ποσό περιλαμβάνει:

- Συμμετοχή στο σεμινάριο
- Το υλικό του σεμιναρίου σε ηλεκτρονική μορφή
- Το πιστοποιητικό παρακολούθησης.

Το Σεμινάριο μπορεί να διοργανωθεί και σε Ενδοεπιχειρησιακό Επίπεδο προσαρμοσμένο στις ανάγκες της Εταιρείας σας

Γνώμες Πελατών:

Αυτό το σεμινάριο είναι απαραίτητο εφόδιο για να εντοπίσουμε τα λάθη ή να βρούμε τον σωστό τρόπο να ενισχύσουμε το προφίλ της εταιρείας μας. Είναι εύστοχο. Φύγαμε με πολλά νέα δεδομένα που αφορούν την προώθηση της εταιρείας μας. Ο Κος. Μουζούρης έχει μεταδοτικότητα «τα λέει» απλά και περιεκτικά. Είναι εξαιρετικός και άμεσος. Άψογη χρήση τόσο του ελληνικού όσο και του ξένου λεξιλογίου και ορολογιών. Έδωσε πολλά παραδείγματα ώστε να γίνεται απόλυτα σαφής. Πέρασε η ώρα πολύ ευχάριστα και εποικοδομητικά.

Στέλλα Γεωργιάδου, P.E.S Κτήμα Γεωργιάδη ΛΤΔ

Πολύ χρήσιμο, βοηθά στην κατανόηση της σημασίας και του μηχανισμού του μάρκετινγκ. Πολύ καλός εκπαιδευτής!!!

Μαριάννα Άσπρου, Aeneas Hotel Ltd

Ένα από τα κύρια πλεονεκτήματα του σεμιναρίου ήταν οι γνώσεις και η ενέργεια του ομιλητή Κου. Γιαννάκη Μουζούρη καθώς επίσης και το περιεχόμενο του σεμιναρίου.

Γιώργος Τελεβάντος, Synectics Ltd

ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ Α: ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΑ ΣΗΜΕΙΩΜΑΤΑ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΩΝ

Γ.Α. ΜΟΥΖΟΥΡΗΣ, BSc, MSc

Ο Γιαννάκης Μουζούρης είναι κάτοχος πτυχίου **B.Sc.** στην **Μηχανολογία** από το **Πανεπιστήμιο Κάνσας των Η.Π.Α** σπουδάζοντας με πλήρη **υποτροφία Φούλπραιτ και μεταπτυχιακού M.Sc.** στην **Διοίκηση** σπουδάζοντας με υποτροφία από το Πανεπιστήμιο. Κατά την διάρκεια του Μεταπτυχιακού εργάστηκε στο **Πανεπιστήμιο του Κάνσας** ως **Βοηθός Καθηγητή** στην **διδασκαλία πτυχιακών μαθημάτων στην Σχολή Μηχανικών** και ως **καθηγητής** στο **Supportive Educational Services** του Πανεπιστημίου για **2 χρόνια** όπου και **βραβεύτηκε** για την **εκπαιδευτική του ικανότητα**. Διαθέτει συνολικά **25ετή επαγγελματική εμπειρία** στην **Κύπρο** και το **εξωτερικό**.

Εργάστηκε για **2 χρόνια** στο **Centre for Research Incorporated των Η.Π.Α** ως **Σύμβουλος** όπου συμμετείχε σε **διαγνωστικές μελέτες βελτίωσης** σε πάνω από **80 Επιχειρήσεις συμπεριλαμβανομένων θυγατρικών της General Motors, General Electric, Campbell's Soup, Procter & Gamble**. Επέστρεψε στην **Κύπρο** όπου και εργάστηκε για **6 χρόνια** – **3 χρόνια** ως **Τεχνικός Διευθυντής** και **3 χρόνια** ως **Διευθυντής Εργοστασίου** σε **Συγκρότημα Βιομηχανιών παραγωγής συσκευαστικών προϊόντων για τρόφιμα** στην **Κύπρο**. Από το **1995 μέχρι σήμερα δραστηριοποιείται ως Σύμβουλος επιχειρήσεων και εκπαιδευτής** στην **Κύπρο** και το **εξωτερικό μέσω της Conicon Ltd.**

Έχει εργαστεί στην **Ελλάδα, Ισραήλ, Δανία, Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα, Συρία, Αυστρία** ως **Σύμβουλος** σε **μεγάλους Οργανισμούς** όπως η **IKEA (Μητρική Εταιρεία), Maritime Leisure Group, ENOC** ενώ στην **Κύπρο** το **πελατολόγιο** του περιλαμβάνει **Εταιρείας/Οργανισμούς** όπως: **Remedica, Ocean Basket, Lanitis Green Energy Group, CTC – ARI, MSJ Jacovides, Elysium Hotel, Τιμμεντοποιεία Βασιλικού, Prime Property Group, ΑΤΗΚ, Αρχή Ηλεκτρισμού, Δήμο Λευκωσίας, Δήμος Στροβόλου, Πανεπιστήμιο Κύπρου, ΤΕΠΑΚ, RIK** και **πολλές μικρές και μικρομεσαίες επιχειρήσεις** στο **λιανικό εμπόριο, βιομηχανία, κατασκευές, υπηρεσίες, ναυτιλιακά, τουρισμό.**

Ειδικεύεται στον **Στρατηγικό και Επιχειρησιακό Προγραμματισμό**, στην **ανάπτυξη και εφαρμογή συστημάτων** και **μεθόδων διαχείρισης απόδοσης** και στην **ανάπτυξη και υλοποίηση κουλτούρας, ενδυνάμωσης και αποτελεσματικότητας.**

Μελέτες περίπτωσης Έργων Συμβουλευτικής θα βρείτε [εδώ](#)

Έχει επίσης συμμετάσχει σε **προγράμματα ανάπτυξης των Ηνωμένων Εθνών** σε **αναπτυσσόμενες χώρες**. Ειδικεύεται σε θέματα **Διοίκησης, Διοίκηση Ανθρώπινου Δυναμικού, Ηγεσίας, Στρατηγικής και Επιχειρησιακού Σχεδιασμού, Μεθόδων και Συστημάτων βελτίωσης της Απόδοσης, Ανάπτυξης Ικανοτήτων στους Ανθρώπους για παραγωγή αποτελεσμάτων, Ανάπτυξη μεθόδων και εργαλείων για την επίτευξη επιχειρησιακών στόχων και ανάπτυξη διαπροσωπικών ικανοτήτων υπεροχής.**

Είναι **Αρχιεκπαιδευτής του Ινστιτούτου Ηγεσίας και Διοίκησης Αγγλίας** από το **2004** και έχει παραδώσει πέραν των **15.000** ωρών **εκπαίδευσης** σε περισσότερες από **11.000** στελέχη **επιχειρήσεων/οργανισμών** σε τομείς **Διοίκησης, Διοίκησης Ανθρώπινου Δυναμικού, Ηγεσίας, Πωλήσεων, Μάρκετινγκ, Εξυπηρέτηση και Φροντίδα Πελατών, Ανάπτυξη Διαπροσωπικών Ικανοτήτων και Αποτελεσματικότητας.**

Βίντεο με αποσπάσματα από σεμινάρια του Γιαννάκη Μουζούρη θα βρείτε [εδώ](#)

Ο **Γιαννάκης Μουζούρης** θεωρείται **ένας από τους πλέον μεταδοτικότερους και αποτελεσματικότερους Εκπαιδευτές και Συμβούλους** που **συνδυάζει** **πολλαπλές μεθόδους κατάρτισης και πρακτικής** για **βέλτιστα δυνατά αποτελέσματα**. Είναι **συχνά προσκεκλημένος ομιλητής ειδικώς στα θέματα ειδικότητας** τους σε **συνέδρια** και σε **Μέσα Μαζικής Ενημέρωσης** στην **Κύπρο** και το **εξωτερικό**.

Τι είπαν Πελάτες για τον Γιαννάκη Μουζούρη θα βρείτε [εδώ](#)

Αποσπάσματα από τηλεοπτικές και ραδιοφωνικές εκπομπές με προσκεκλημένο τον Γιαννάκη Μουζούρη θα βρείτε [εδώ](#)

Άρθρα του Γιαννάκη Μουζούρη θα βρείτε [εδώ](#) και Blogposts του Κου Γιαννάκη Μουζούρη θα βρείτε [εδώ](#)

Το πελατολόγιο του Γιαννάκη Μουζούρη τα τελευταία 7 χρόνια στην Συμβουλευτική περιλαμβάνει:





ConiCon

GET IN TOUCH

CONICON LTD

Address: P.O. Box 53300, 3301 Limassol, Cyprus

email: info@conicontraining.com
conicon@logos.cy.net

Phone: (+357) 25 74 93 70

Fax: (+357) 25 74 93 71