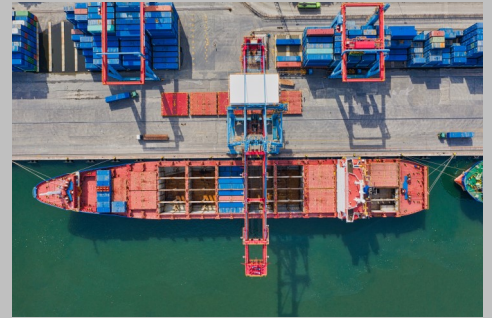


# Στρατηγικές, τακτικές και τεχνικές για την επίτευξη κερδοφόρων εμπορικών συμφωνιών

Code: D07PROGR20201126

Η επίτευξη κερδοφόρων εμπορικών συμφωνιών είναι αναμφισβήτητη στην καθημερινότητα πολλών στελεχών. Από αυτές τις μικρές εμπορικές συμφωνίες εξαρτάται πολλές φορές η επιτυχία της εταιρίας ή του οργανισμού μας. Η επιλογή λοιπόν δεν είναι στο 'εάν' θα μπούμε σε διαδικασία υλοποίησης συμφωνιών αλλά στο 'πως'. Η 'τέχνη' με την οποία θα προσεγγίσουμε τον συνομιλητή μας και τα θέματα προς συζήτηση δίνει νόημα και ποιότητα στην συμφωνία που θα επιτευχθεί. Το εν λόγω εκπαιδευτικό πρόγραμμα αφορά πολύ συγκεκριμένες τεχνικές για την επίτευξη εμπορικών συμφωνιών.

**Ημερομηνία και Ώρες Διεξαγωγής:****Διάρκεια:****Χώρος Διεξαγωγής:****Πέμπτη 26/11/2020, 08:30-16:15**

7 ώρες

Εκπαιδευτικό Κέντρο MMC-EdITC,

Ίμβρου 16, 1055, Άγιος Αντώνιος, Λευκωσία

Τηλ: 77777252, Φαξ: 22466635

Email: enquires@mmclearningsolutions.com, www.mmclearningsolutions.com

κα. Μελίνα Καραολιά

Ελληνικά

Κατά προσωπο εκπαίδευση

**Εισηγητής:****Γλώσσα:****Μέθοδος Κατάρτισης:****Στόχοι:**

Με το πέρας του εκπαιδευτικού προγράμματος, οι συμμετέχοντες θα είναι σε θέση να:

- Κατανοήσουν την αναγκαιότητα και τρόπο προετοιμασίας για την επίτευξη της εμπορικής συμφωνίας
- Έχουν επίγνωση των βασικών συστατικών μιας καλής διαπραγμάτευσης και τι την κάνει επιτυχημένη
- Αναγνωρίζουν τις διαφορετικές στρατηγικές, τακτικές και τεχνικές και πως καλύτερα να τις αξιοποιούν
- Ξέρουν τι είναι καλό να αποφεύγουν
- Μπορούν να πετύχουν μια καλή εμπορική συμφωνία

**Προφίλ Συμμετεχόντων:**

- Διοικητικούς Σύμβουλους εταιρειών και οργανισμών
- Στελέχη εταιρειών και οργανισμών (επιστημονικό προσωπικό) που είναι μέλη της διαπραγματευτικής ομάδας
- Επαγγελματίες Σύμβουλους εταιρειών

**Τεχνικές Κατάρτισης**

- Διάλεξη/Εισήγηση
- Συζήτηση
- Εργασία σε ομάδες
- Πρακτική άσκηση
- Ερωτήσεις Απαντήσεις
- Προσομοίωση

**ΕΝΟΤΗΤΕΣ**

- **1<sup>η</sup> ΕΝΟΤΗΤΑ:** Το εμπορικό περιβάλλον στο οποίο θα υλοποιηθεί η συμφωνία
- **2<sup>η</sup> ΕΝΟΤΗΤΑ:** Στρατηγικός σχεδιασμός και προετοιμασία
- **3<sup>η</sup> ΕΝΟΤΗΤΑ:** Στρατηγικές και στυλ
- **4<sup>η</sup> ΕΝΟΤΗΤΑ:** Τακτικές και τεχνικές
- **5<sup>η</sup> ΕΝΟΤΗΤΑ:** Πρακτική άσκηση προσομοίωσης εμπορικής συμφωνίας

ΚΛΕΙΣΙΜΟ ΚΑΙ ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΗ ΣΕΜΙΝΑΡΙΟΥ  
ΑΠΟΝΟΜΗ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΤΙΚΩΝ

\* Για περισσότερες πληροφορίες επικοινωνήστε μαζί μας.

## ΜΕΛΙΝΑ ΚΑΡΑΟΛΙΑ

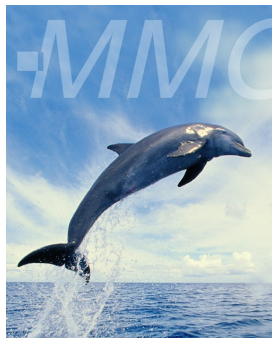


Η Μελίνα Καραολιά, LLB (Hons) - Barrister at Law, είναι Συνέταιρος στην Δικηγορική Εταιρεία Μ. Ηλιάδης & Συνεταίροι Δ.Ε.Π.Ε από το 2008, όπου ασχολείται με ένα ευρύ φάσμα εταιρικών και δικαστικών θεμάτων. Παρέχει Νομικές Συμβουλές και Νομικές Γνωματεύσεις σε πελάτες για ζητήματα αστικού και επιχειρηματικού δικαίου. Ειδικεύεται και επικεντρώνεται σε εταιρικές και εμπορικές υποθέσεις και λαμβάνει μέρος σε διαιτησίες.

Συμβουλεύει και εκπροσωπεί πελάτες σε διεθνείς εταιρικές συναλλαγές, συγχωνεύσεις, εξαγορές και παρέχει νομικές συμβουλές που, μεταξύ άλλων, σχετίζονται με την αναδιάρθρωση και ανάπτυξη των επιχειρήσεων.

Η Μελίνα ασχολείται πρόσθετα με θέματα διαμεσολάβησης και διαιτησίας. Είναι κάτοχος Διπλώματος στη Διεθνή Εμπορική Διαιτησία από το Queen Mary University (Λονδίνο). Είναι εγγεγραμμένη και διορισμένη Διαμεσολαβητής στην Κύπρο και λαμβάνει μέρος σε διαιτησίες και διαμεσολαβήσεις σε Κύπρο και εξωτερικό. Είναι μέλος του Chartered Institute of Arbitrators Λονδίνου από το 2008 και πρόσφατα έλαβε το EMTPJ Cross-Border Mediation Certification, με ειδικότητα στην διαμεσολάβηση διεθνών εμπορικών διαφορών. Είναι επίσης μέλος του Association of International Petroleum Negotiators.

## Γνωρίστε την MMC



Η εταιρεία Mediterranean Management Centre Ltd ιδρύθηκε το 2002 με σκοπό την προώθηση της ανάπτυξης δεξιοτήτων και πιο συγκεκριμένα, την παροχή εκπαιδευτικών λύσεων και συμβουλευτικών υπηρεσιών σε επιχειρήσεις. Σκοπός της εταιρείας είναι η συνεχής κατάρτιση του συνόλου των στελεχών των επιχειρήσεων και συνεπώς, η αναβάθμιση των επιχειρήσεων και του δυναμικού τους.

Στα πλαίσια της ανάπτυξη των δεξιοτήτων που συμβάλλουν στην επιτυχία της επιχείρησης, εφαρμόζουμε προγράμματα προσαρμογής, για τη δημιουργία της εποικοδομητικότερης και καταλληλότερης εκπαιδευτικής εμπειρίας που θα επιφέρει τα επιθυμητά αποτελέσματα.



Σε ένα συνεχώς μεταβαλλόμενο επιχειρηματικό ιστό η ενημέρωση για τις καινοτομίες και η εξοικείωση με τις αλλαγές είναι απαραίτητα συστατικά στοιχεία για την εξέλιξη των επιχειρήσεων.

Η παροχή των πιο εξειδικευμένων και αποτελεσματικών εκπαιδευτικών λύσεων είναι το πρώτιστο μέλημά μας. Για την καλύτερη δυνατή εξυπηρέτηση των συνεργατών μας, η MMC συνίσταται σε τρία τμήματα. Το **Τμήμα Σεμιναρίων** παρέχει πολυεπιχειρησιακά καθώς και μονοεπιχειρησιακά σεμινάρια, τα περισσότερα από τα οποία είναι εγκεκριμένα και επιχορηγούνται από την Αρχή Ανάπτυξης Ανθρώπινου Δυναμικού. Τα πιο πάνω σεμινάρια αφορούν κυρίως στην ανάπτυξη δεξιοτήτων για προσωπικές βοηθούς, σε πωλήσεις και marketing, σε θέματα προσωπικής ανάπτυξης και επικοινωνίας, σε θέματα διεύθυνσης ανθρώπινου δυναμικού, ηγεσίας αλλά και καθοδήγησης.

Το **Τμήμα Events** διοργανώνει συνέδρια, ημερίδες και εκδηλώσεις που προωθούν τη δια βίου μάθηση με κυριότερο άξονα την επαγγελματική εξέλιξη. Η ειδοποιός διαφορά έγκειται στην πιο ανθρώπινη προσέγγιση της εκπαιδευτικής διαδικασίας αφού στους συμμετέχοντες δίνεται η ευκαιρία να αναλάβουν ένα πιο διαδραστικό ρόλο.

Το **Τμήμα Ευρωπαϊκών Προγραμμάτων** χειρίζεται προγράμματα που χρηματοδοτούνται από την Ευρωπαϊκή Ένωση ή συγχρηματοδοτούνται από την Ευρωπαϊκή Ένωση και την Κυπριακή Δημοκρατία. Είναι υπεύθυνο για την οργάνωση και υλοποίηση προγραμμάτων επαγγελματικής κατάρτισης για αδρανές γυναικείο εργατικό δυναμικό, νέους αποφοίτους σχολών δευτεροβάθμιας εκπαίδευσης και για ανέργους.

## Άλλα Συναφή Σεμινάρια

A14WARSAF Ασφάλεια Αποθηκών

B21PROCUREMENT Δημόσιες Συμβάσεις για τον Ιδιωτικό Τομέα

B21PROCUREMENT Βέλτιστες πρακτικές για τη σύναψη και εκτέλεση Δημόσιων Συμβάσεων

A08MEETMIN Τεχνικές Πρακτικογραφίας

Σεμινάριο: Στρατηγικές, τακτικές και τεχνικές για την επίτευξη κερδοφόρων εμπορικών συμφωνιών

Κωδικός: D07PROGR20201126

Τελευταία ημερομηνία για συμμετοχή : 18/11/2020

**Δήλωση Συμμετοχής**

**A. Στοιχεία Οργανισμού (αν εφαρμόζεται)**

Εταιρία ή Οργανισμός:	Μέγεθος:	<input type="checkbox"/> Μικρή	<input type="checkbox"/> Μεσαία	<input type="checkbox"/> Μεγάλη
	Οικονομική Δραστηριότητα:			
Διεύθυνση:				
Ταχ. Τομέας:	Ταχ. Θυρίδα:	Τηλέφωνο:	Φαξ:	
Υπεύθυνος για την εγγραφή και τίτλος θέσης:	Email:		Απευ. Τηλέφωνο:	

**B. Στοιχεία Συμμετέχοντα (1)**

<input type="checkbox"/> Κοσ <input type="checkbox"/> Κα Όνομα:	Τίτλος/Θέση Εργασίας:	
Email:	Τηλέφωνο/Κινητό:	Φαξ:
Περιγραφή Καθηκόντων:	Λόγοι για τους οποίους είναι επιθυμητή η συμμετοχή στο πρόγραμμα:	

Παρακαλώ σημειώστε αν υπάρχουν προτιμήσεις στο φαγητό που θα προσφερθεί (ισχύει μόνο στη περίπτωση όπου στο σεμινάριο περιλαμβάνεται μεσημεριανό)

Νησίστιμα  Χορτοφάγος

Στο πρόγραμμα θα συμμετέχουν πέραν του ενός συμμετέχοντα. (Σε αυτή την περίπτωση συμπληρώστε και την επόμενη σελίδα)

**Γ. Επένδυση Εκπαίδευσης**

Παρακαλώ τιμολογήστε  Τον συμμετέχοντα  Την εταιρία

**Αρ. Πιστωτικού Πελάτη (αν υπάρχει):**

Δίδακτρα ανά συμμετέχοντα	€270.00	Επιταγές εκδίδονται στο όνομα της εταιρίας <b>M.M.C Ltd</b>
ΦΠΑ(19%)	€51.30	Πληρωμή μπορεί να γίνει με απευθείας κατάθεση στον λογαριασμό
Κόστος ανά συμμετέχοντα (συμπ ΦΠΑ )	€321.30	<b>IBAN:</b> CY47 0050 0115 0001 1501 2111 1801
Επιχορήγηση από ANAD	€119. 00	<b>SWIFT/BIC:</b> HEBACY2N
<b>Τελικό πληρωτέο ποσό</b>	<b>€202.30</b>	

**Δ. Όροι συμμετοχής σε προγράμματα της εταιρίας MMC**

- Η εταιρία λαμβάνει εγγραφές στα σεμινάρια της μέχρι 7 εργάσιμες μέρες πριν από την έναρξη του σεμιναρίου. Η εταιρία δεν δεσμεύεται ότι θα αποδεχθεί εγγραφές που λαμβάνονται σε λιγότερο από 7 εργάσιμες μέρες πριν την έναρξη του σεμιναρίου
- Γραπτές ακυρώσεις 7 εργάσιμες μέρες πριν από την έναρξη του σεμιναρίου γίνονται αποδεκτές και σε περίπτωση πληρωμής επιστρέφεται πίσω ολόκληρο το ποσό. Ακυρώσεις που δεν εμπίπτουν στον πιο πάνω όρο τιμολογούνται κανονικά. Αντικαταστάσεις συμμετεχόντων είναι αποδεκτές νοουμένου ότι οι αντικαταστάτες πληρούν τα κριτήρια για συμμετοχή στο συγκεκριμένο πρόγραμμα.
- Η εταιρία διατηρεί το δικαίωμα να ακυρώσει ή να αναβάλει εκπαιδευτικό πρόγραμμα μέχρι και μία μέρα πριν από την έναρξη του. Όλες οι προπληρωμές για το συγκεκριμένο πρόγραμμα επιστρέφονται στους πελάτες.
- Με εξαίρεση του πιστωτικού πελάτες, **όλες οι άλλες εγγραφές είναι αυστηρά προπληρωτέες** και η εταιρία δεν θα αποδέχεται την είσοδο των συμμετεχόντων στην τάξη αν δεν έχουν εξοφληθεί οι οικονομικές τους υποχρεώσεις
- Με την λήψη της αίτησης συμμετοχής θα σας ενημερώσουμε τηλεφωνικά για την παραλαβή της αίτησης. Γραπτή επιβεβαίωση για την υλοποίηση του εκπαιδευτικού προγράμματος θα αποσταλεί από 5 μέχρι 3 μέρες πριν την έναρξη του προγράμματος. Σε έκτακτες περιπτώσεις γραπτή επιβεβαίωση μπορεί να σταλεί και μία μέρα πριν την έναρξη του προγράμματος. **Οι συμμετέχοντες καλούνται να επικοινωνήσουν με την εταιρία σε περίπτωση που δεν έχουν λάβει σχετική επιβεβαίωση.**
- Συμμετέχοντες που έχουν παρουσίες κάτω από το 75% δεν μπορούν να επιχορηγηθούν από την ΑνΑΔ και σε τέτοια περίπτωση θα κληθούν να καταβάλουν και το ποσό της επιχορήγησης (επιπλέον του δικού τους ποσού πληρωμής).
- Σε περίπτωση προγραμμάτων επιχορηγημένων από την ANAD όλα τα έντυπα της ANAD θα πρέπει να αποστέλλονται στην εταιρία MMC πριν από την έναρξη του σεμιναρίου
- Πιστοποιητικά συμμετοχής θα δίνονται στους συμμετέχοντες με την ολοκλήρωση του σεμιναρίου νοουμένου ότι έχουν εξοφληθεί όλες τους οι οικονομικές υποχρεώσεις και υποχρεώσεις αναφορικά με τα έντυπα της ANAD. Σε άλλη περίπτωση αυτά θα αποστέλλονται ταχυδρομικά μόλις ικανοποιηθούν όλες οι πιο πάνω προϋποθέσεις

Αποδεχόμαστε όλους τους πιο πάνω όρους συμμετοχής  
Υπογραφή

Ημερομηνία

Σφραγίδα (σε περίπτωση εταιρίας)

Σε περίπτωση συμμετοχής πέραν του ενός συμμετέχοντα παρακαλούμε όπως συμπληρωθούν τα στοιχεία στους ακόλουθους πίνακες:

Σημειώστε τα ακόλουθα:

- Στους τρεις συμμετέχοντες, όλοι οι συμμετέχοντες λαμβάνουν 5% έκπτωση
- Στους τέσσερεις συμμετέχοντες όλοι οι συμμετέχοντες λαμβάνουν 10% έκπτωση
- Στους πέντε ή περισσότερους συμμετέχοντες όλοι οι συμμετέχοντες λαμβάνουν 15% έκπτωση

### Συμμετέχοντας (2)

<input type="checkbox"/> Κος <input type="checkbox"/> Κα Όνομα:	Τίτλος/Θέση Εργασίας:	
Email:	Τηλέφωνο/Κινητό:	Φαξ:
Περιγραφή Καθηκόντων:	Λόγοι για τους οποίους είναι επιθυμητή η συμμετοχή στο πρόγραμμα:	
Παρακαλώ σημειώστε αν υπάρχουν προτιμήσεις στο φαγητό που θα προσφερθεί (ισχύει μόνο στη περίπτωση όπου στο σεμινάριο περιλαμβάνεται μεσημεριανό) <input type="checkbox"/> Νησίσιμα <input type="checkbox"/> Χορτοφάγος		

### Συμμετέχοντας (3)

<input type="checkbox"/> Κος <input type="checkbox"/> Κα Όνομα:	Τίτλος/Θέση Εργασίας:	
Email:	Τηλέφωνο/Κινητό:	Φαξ:
Περιγραφή Καθηκόντων:	Λόγοι για τους οποίους είναι επιθυμητή η συμμετοχή στο πρόγραμμα:	
Παρακαλώ σημειώστε αν υπάρχουν προτιμήσεις στο φαγητό που θα προσφερθεί (ισχύει μόνο στη περίπτωση όπου στο σεμινάριο περιλαμβάνεται μεσημεριανό) <input type="checkbox"/> Νησίσιμα <input type="checkbox"/> Χορτοφάγος		

### Συμμετέχοντας (4)

<input type="checkbox"/> Κος <input type="checkbox"/> Κα Όνομα:	Τίτλος/Θέση Εργασίας:	
Email:	Τηλέφωνο/Κινητό:	Φαξ:
Περιγραφή Καθηκόντων:	Λόγοι για τους οποίους είναι επιθυμητή η συμμετοχή στο πρόγραμμα:	
Παρακαλώ σημειώστε αν υπάρχουν προτιμήσεις στο φαγητό που θα προσφερθεί (ισχύει μόνο στη περίπτωση όπου στο σεμινάριο περιλαμβάνεται μεσημεριανό) <input type="checkbox"/> Νησίσιμα <input type="checkbox"/> Χορτοφάγος		

### Συμμετέχοντας (5)

<input type="checkbox"/> Κος <input type="checkbox"/> Κα Όνομα:	Τίτλος/Θέση Εργασίας:	
Email:	Τηλέφωνο/Κινητό:	Φαξ:
Περιγραφή Καθηκόντων:	Λόγοι για τους οποίους είναι επιθυμητή η συμμετοχή στο πρόγραμμα:	
Παρακαλώ σημειώστε αν υπάρχουν προτιμήσεις στο φαγητό που θα προσφερθεί (ισχύει μόνο στη περίπτωση όπου στο σεμινάριο περιλαμβάνεται μεσημεριανό) <input type="checkbox"/> Νησίσιμα <input type="checkbox"/> Χορτοφάγος		

Αποδεχόμαστε όλους τους πιο όρους συμμετοχής όπως αυτοί παρουσιάζονται στην πρώτη σελίδα του εντύπου συμμετοχής

Υπογραφή Ημερομηνία Σφραγίδα (σε περίπτωση εταιρίας)