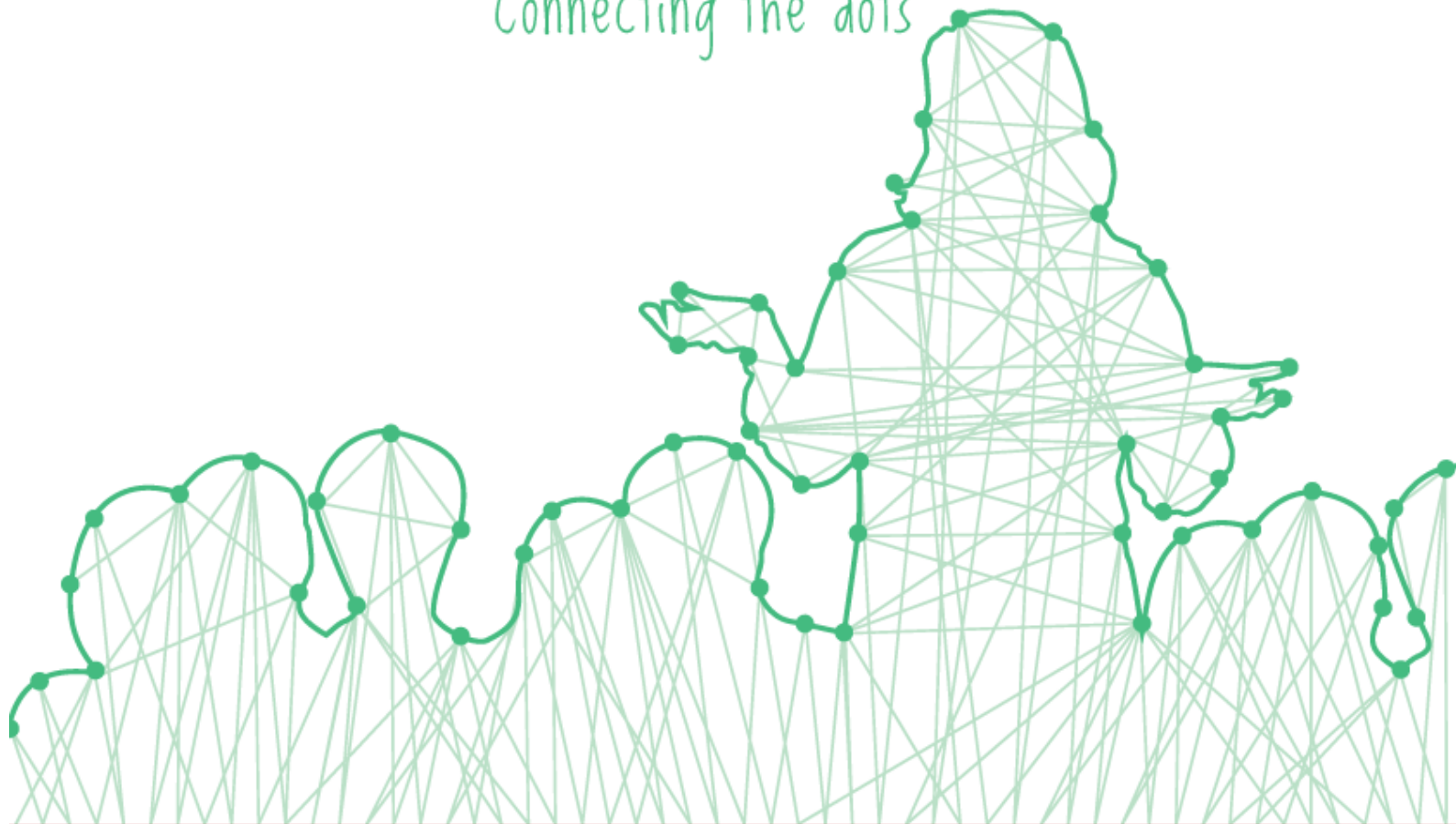


Connecting the dots



WWW.CONICONTRAINING.COM

Τεχνικές Πειθούς στις Πωλήσεις

Ημερομηνία: 17 (Πέμπτη) Σεπτεμβρίου 2020

Τοποθεσία: Λεμεσός



CONICON LTD

Address: P.O. Box 53300, 3301 Limassol, Cyprus
email: info@conicontraining.com, conicon@logos.cy.net
Phone: (+357) 25 74 93 70
Fax: (+357) 25 74 93 71

ConiCon
TRAINING & MANAGEMENT
CONSULTING

Ανάγκη κατάρτισης:

Ο τομέας των Πωλήσεων είναι πολύ απαιτητικός αλλά και συγχρόνως πολύ ανταγωνιστικός.

Οι Τεχνικές Πειθούς στις Πωλήσεις είναι θεμέλιος λίθος για την επιτυχία και αύξηση τους. Έτσι η εκπαίδευση των ατόμων που ασχολούνται με τις πωλήσεις σε αυτό τον τομέα είναι απαραίτητη για να αναπτύξουν τις συγκεκριμένες τεχνικές.

Πρόκειται για ένα σεμινάριο το οποίο αλλάζει ολιστικά τον τρόπο προσέγγισης των πωλητών κατά την διάρκεια των πωλήσεων.

Με την παρακολούθηση του σεμιναρίου οι συμμετέχοντες θα είναι σε θέση να:

- Υιοθετήσουν μια νέα στάση επιτυχίας προς τις πωλήσεις
- Γνωρίσουν τις τεχνικές της πειθούς
- Είναι σε θέση να εφαρμόσουν τις συγκεκριμένες τεχνικές ανάλογα του ατόμου που έχουν μπροστά τους
- Χρησιμοποιούν την τεχνική Elevator Pitch
- Αυξήσουν τις πωλήσεις τους
- Αναθεωρήσουν τον υφιστάμενο τρόπο πωλήσεων τους
- Ελίσσονται κατά την διάρκεια της πώλησης
- Εφαρμόζουν τεχνικές για ενσυναίσθηση και ακοής, με σκοπό την ενίσχυση της κατανόησης και το χτίσιμό μια ισχυρής σχέσης με τους πελάτες
- Αναπτύξουν τις ικανότητες όταν χρησιμοποιούν το εργαλείο «4 βήματα για να επηρεάσετε άλλους»

Δομή Σεμιναρίου:

Το εργαστήρι είναι δομημένο κατά τρόπο που για κάθε ενότητα / παρουσίαση δίνεται η ευκαιρία στους συμμετέχοντες να εργαστούν ατομικά και ομαδικά σε ασκήσεις, μελέτες περίπτωσης και υπόδοση ρόλων, για βέλτιστη κατανόηση των θεμάτων και πρακτική εξάσκηση τους.

Όλη η ύλη αλλά κυρίως οι μελέτες περίπτωσης και οι ασκήσεις βασίζονται σε εφαρμοσμένες στην πράξη μεθόδους, εργαλεία και τεχνικές που έχει εφαρμόσει η Εκπαιδεύτρια / Σύμβουλος τα τελευταία 5 χρόνια σε ηγετικές επιχειρήσεις στους τομείς τηλεπικοινωνιών, εξαγωγικές βιομηχανίες, αλυσίδες εστιατορίων και εμπορικές εταιρείες σε προγράμματα συμβουλευτικής και καθοδήγησης.

Η μέθοδος διδασκαλίας θα είναι ένα μείγμα διάλεξης, συζήτησης και πρακτικής εξάσκησης, ώστε να βοηθήσει τους συμμετέχοντες να κατανοήσουν καλύτερα την θεματολογία του προγράμματος.

Στο τέλος του προγράμματος θα δοθούν προς τις συμμετέχοντες έντυπα αξιολόγησης του προγράμματος και πιστοποιητικού παρακολούθησης.

Περιγραφή υποψηφίων για συμμετοχή:

Τμήμα Πωλήσεων ,Πωλητές / τριες, και άτομα τα οποία έχουν στα καθήκοντα τους την πώληση.

ΗΜ/ΝΙΑ: 17 (Πέμπτη) Σεπτεμβρίου 2020

ΧΩΡΟΣ: Λεμεσός

ΔΙΑΡΚΕΙΑ: 7 ώρες

ΓΛΩΣΣΑ: Ελληνική

ΑΞΙΑ: €190 + ΦΠΑ

Το πρόγραμμα έχει εγκριθεί από την ΑνΑΔ Κύπρου. Το ύψος της επιχορήγησης αναμένεται: €84
Καθαρό Κόστος ανά Συμμετέχοντα: €142,10 (συμπερ. του ΦΠΑ)

Εγγραφείτε Τώρα

Το πιο πάνω ποσό περιλαμβάνει:

- Συμμετοχή στο σεμινάριο
- Welcome Coffee και 2 διαλείμματα για καφέ με σνακ
- Γεύμα – πλούσιο μπουφέ και ποτό
- Το υλικό του σεμιναρίου σε έντυπη και ηλεκτρονική μορφή
- Το πιστοποιητικό παρακολούθησης.

Το Σεμινάριο μπορεί να διοργανωθεί και σε Ενδοεπιχειρησιακό Επίπεδο προσαρμοσμένο στις ανάγκες της εκάστοτε Εταιρείας

Γνώμες Πελατών:

Το σεμινάριο ήταν Εξαιρετικό όπου απέκτησα γνώσεις στον τομέα των πωλήσεων. Υπήρχε επικοινωνία και συζήτηση μεταξύ των συμμετεχόντων. Η εκπαιδύτρια ήταν Εξαιρετική! Μας έδωσε πολλά παραδείγματα για καλύτερη κατανόηση.

Κλειώ Μιχαήλ, Κρεαταγορά Αδ/φοι Γιασουμή Λτδ

Στοχευμένο και αποτελεσματικό σεμινάριο όπου μάθαμε καινούργιες τεχνικές για επιτυχημένες πωλήσεις. Άψογη η εκπαιδύτρια!

Θεοδόσιος Χριστοφόρου, Theodosia Tourist Co Ltd

Το σεμινάριο ήταν πολύ ενδιαφέρον και μας βοήθησε να κατανοήσουμε καλύτερα τους τρόπους προώθησης των προϊόντων μας και που είναι απαραίτητο να στοχεύουμε. Επίσης μάθαμε πώς να ενδυναμώσουμε την αυτοπεποίθησή μας. Πολύ καλή και ευγενική η Κα. Χριστοφή.

Μαργαρίτα Ευθυμίου, MS Jacovides Group

ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ Α: ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΑ ΣΗΜΕΙΩΜΑΤΑ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΩΝ

ΒΑΣΙΛΙΚΗ ΧΡΙΣΤΟΦΗ, ΒΑ

Η Βασιλική Χριστοφή, είναι κάτοχος πτυχίου ΒΑ στην Εφαρμοσμένη Επικοινωνία (Επικοινωνιολόγος) από το London Metropolitan University, U.K. με ειδίκευση στις Δημόσιες Σχέσεις και στην Επικοινωνία των δύο φύλων.

Παράλληλα είναι κάτοχος του Διπλώματος “Business Management Programme” του Institute of Leadership and Management Αγγλίας, Εγκεκριμένη Εκπαιδευτρια του Ινστιτούτου Ηγεσίας και Διοίκησης Αγγλίας και Πιστοποιημένη Εκπαιδευτρια της Αρχής Ανάπτυξης Ανθρώπινου Δυναμικού.

Είναι [NAMA \(National Anger Management Association\) Certified Anger Management Specialist](#)

Είναι η πρώτη και μοναδική πιστοποιημένη ειδικός (Specialist) στην Κύπρο και Ελλάδα στον τομέα αυτό.

Πρόσθετα έχει κάνει ειδική εκπαίδευση στην Διαχείριση Θυμού & Μη Λεκτική Επικοινωνία : Face Micro Expressions and Subtle του Logan Group USA και Paul Ekman, USA αντίστοιχα.

Τα τελευταία 8 χρόνια εργάζεται στην Conicon ως Εκπαιδευτρια , Προσωπική Σύμβουλος / Καθοδηγήτρια και Υπεύθυνη Κατάρτισης και διδάσκει ανελλιπώς ποικίλες θεματικές ενότητες με έμφαση σε θέματα Επικοινωνίας και Προσωπικής Ανάπτυξης, Γλώσσα του σώματος, Διαχείρισης Συγκρούσεων , Διαχείριση Θυμού με πελάτες , Ενίσχυση της Επαγγελματικής εικόνας (Image Building) ,Δημόσιες Σχέσεις, Διοργάνωση Εκδηλώσεων σε αριθμό επαγγελματιών από όλους τους τομείς, όπως εργαζομένους, στελέχη, ασφαλιστές, υπεύθυνους Εξυπηρέτησης Πελατών και άτομα τα οποία ενδιαφέρονται να αναπτύξουν τις διαπροσωπικές τους ικανότητες.

Βίντεο με αποσπάσματα από σεμινάρια της Βασιλικής Χριστοφή θα βρείτε [εδώ](#)

Η Βασιλική είναι προσκεκλημένη Ομιλήτρια σε Συνέδρια ,Τηλεοπτικές και Ραδιοφωνικές Εκπομπές όπου καλείται να αναλύσει το προφίλ ατόμων την Επικαιρότητας μέσα από την Γλώσσα του Σώματος, Διαχείρισης συγκρούσεων, θυμού ,Επικοινωνίας, επικοινωνίας των δυο φύλλων και να δώσει συμβουλές σχετικά με τους τρόπους ανάπτυξης των πλέον σημαντικών διαπροσωπικών ικανοτήτων στις οποίες έχει εξειδίκευση.

Αποσπάσματα από τηλεοπτικές και ραδιοφωνικές εκπομπές με προσκεκλημένη την Βασιλική Χριστοφή θα βρείτε [εδώ](#)

Επιπρόσθετα είναι αρθρογράφος σε θέματα του τομέα εξειδίκευσης της.

Άρθρα της Βασιλικής Χριστοφής θα βρείτε [εδώ](#)

Blog posts της Βασιλικής Χριστοφής θα βρείτε [εδώ](#)

Καταληκτικά η Βασιλική έχει την ικανότητα να αναγνωρίσει και να πείσει άτομα να υιοθετήσουν στάσεις και συμπεριφορές που βοηθούν στην Ανάπτυξη της Διαπροσωπική τους Ικανότητα και ως αποτέλεσμα αυτού είναι εν ενεργεία Προσωπική Σύμβουλος / Προπονήτρια σε άτομα σε διάφορες Εταιρείες στα θέματα της ειδικότητάς της.

Μελέτες περίπτωσης Έργων Προσωπικής Καθοδήγησης θα βρείτε [εδώ](#)

Η Βασιλική Χριστοφή θεωρείται από τις πλέον μεταδοτικότερες και αποτελεσματικότερες εκπαιδευτριες κάτι το οποίο μπορεί να διαπιστωθεί μέσα από τις Γνώμες των Πελατών από προηγούμενα προγράμματα κατάρτισης και περιπτώσεις προσωπικής καθοδήγησης (coaching).

Τι είπαν Πελάτες για την Βασιλική Χριστοφή θα βρείτε [εδώ](#)



ConiCon



GET IN TOUCH

CONICON LTD

Address: P.O. Box 53300, 3301 Limassol, Cyprus

email: info@conicontraining.com
conicon@logos.cy.net

Phone: (+357) 25 74 93 70

Fax: (+357) 25 74 93 71