

WWW.CONICONTRAINING.COM

Σύγχρονες Μέθοδοι Διαχείρισης Αγορών και Προμηθευτών

Ημερομηνία: 25 (Τετάρτη) Νοεμβρίου & 02 (Τετάρτη) Δεκεμβρίου 2020

Τοποθεσία: Λευκωσία



CONICON LTD

Address: P.O. Box 53300, 3301 Limassol, Cyprus
email: info@conicontraining.com, conicon@logos.cy.net
Phone: (+357) 25 74 93 70
Fax: (+357) 25 74 93 71

ConiCon
TRAINING & MANAGEMENT
CONSULTING

Ανάγκη κατάρτισης:

Ο τομέας των αγορών είναι ένας από τους νευραλγικότερους τομείς της επιχείρησης και αλληλοσχετίζεται σχεδόν με όλα τα τμήματα / λειτουργίες του Οργανισμού. Οι αγορές και η διαχείριση σχέσεων με τους προμηθευτές επηρεάζουν σε σημαντικό βαθμό τόσο την οικονομική όσο και ποιοτική πτυχή των προϊόντων και υπηρεσιών.

Ως εκ τούτου υπάρχει ανάγκη οργάνωσης και λειτουργίας του τομέα αυτού σύμφωνα με σύγχρονες μεθόδους και πρακτικές που να ανταποκρίνονται στις αυξημένες ανάγκες και προκλήσεις της αγοράς.

Μέσα από ένα αποτελεσματικό σύστημα Διαχείρισης Αγορών και Προμηθευτών μπορείτε να πετύχετε:

- Χαμηλότερες Τιμές
- Γρήγορη Διακίνηση Αποθεμάτων
- Βελτιωμένη Ποιότητα
- Δυνατές Σχέσεις με Προμηθευτές
- Χαμηλότερο Κόστος Μεταφοράς
- Μικρότερο Χρόνο Παράδοσης

Με την συμπλήρωση του σεμιναρίου οι συμμετέχοντες θα είναι σε θέση να:

- Αναγνωρίζουν την σημασία και τον ρόλο του τομέα των αγορών στην επιχείρηση.
- Αποφασίζουν για την καταλληλότερη πολιτική αγορών σύμφωνα με τις επιχειρησιακές ανάγκες.
- Καθιερώνουν και εφαρμόζουν αποτελεσματικές διαδικασίες αγορών / προμηθειών για την οικονομικότερη και αποτελεσματικότερη προμήθεια.
- Αναπτύξουν αποτελεσματικές μεθόδους αρχικής και διαρκούς αξιολόγησης προμηθευτών και προγραμμάτων διαχείρισης σχέσεων με προμηθευτές.
- Αξιολογούν τις αγορές σε σχέση με την οικονομία, ποιότητα και παράδοση και να υπολογίζουν την βέλτιστη ποσότητα παραγγελίας.
- Κτίσουν αποτελεσματικά δίκτυα επικοινωνίας με προμηθευτές και εναλλακτικές πηγές προμήθειας.

Δομή Εργαστηρίου:

Το εργαστήριο είναι δομημένο κατά τρόπο που για κάθε ενότητα / παρουσίαση δίνεται η ευκαιρία στους συμμετέχοντες να εργαστούν ατομικά και ομαδικά σε ασκήσεις, μελέτες περίπτωσης και υπόδηση ρόλων, για βέλτιστη κατανόηση των θεμάτων και πρακτική εξάσκηση τους.

Όλη η ύλη αλλά κυρίως οι μελέτες περίπτωσης και οι ασκήσεις βασίζονται σε εφαρμοσμένες στην πράξη μεθόδους, εργαλεία και τεχνικές που έχει εφαρμόσει ο Εκπαιδευτής / Σύμβουλος στους τομείς τηλεπικοινωνιών, εξαγωγικές βιομηχανίες, αλυσίδες εστιατορίων και εμπορικές εταιρείες σε προγράμματα συμβουλευτικής και καθοδήγησης. Ο ίδιος έχει σχεδιάσει και υλοποιήσει ολοκληρωμένα συστήματα διαχείρισης αγορών και προμηθευτών μέσα από το φακό μείωσης τους κόστους και παράλληλα αύξησης της προστιθέμενης αξίας στα προϊόντα, υπηρεσίες και έργα.

Η μέθοδος διδασκαλίας θα είναι ένα μείγμα διάλεξης, συζήτησης και πρακτικής εξάσκησης, ώστε να βοηθήσει τους συμμετέχοντες να κατανοήσουν καλύτερα την θεματολογία του προγράμματος.

Στο τέλος του προγράμματος θα δοθούν προς τις συμμετέχοντες έντυπα αξιολόγησης του προγράμματος και πιστοποιητικού παρακολούθησης.

Περιγραφή υποψηφίων για συμμετοχή:

Διευθυντές Αγορών, Οικονομικούς Διευθυντές, Διευθυντές Εργασιών / Παραγωγής, Διευθυντές / Υπεύθυνους Αποθηκών και γενικά Διευθυντικό Προσωπικό το οποίο εμπλέκεται σε μεγάλο βαθμό στον τομέα των αγορών και διαχείρισης προμηθειών.

ΗΜ/ΝΙΑ: 25 (Τετάρτη) Νοεμβρίου & 02 (Τετάρτη) Δεκεμβρίου 2020

ΧΩΡΟΣ: Λευκωσία

ΔΙΑΡΚΕΙΑ: 14 ώρες (08:45 – 17:15)

ΓΛΩΣΣΑ: Ελληνική

ΑΕΙΑ: €395 + ΦΠΑ

Το πρόγραμμα έχει εγκριθεί από την ΑνΑΔ Κύπρου. Οι επιχειρήσεις που συμμετέχουν με εργοδοτούμενους τους οι οποίοι ικανοποιούν τα κριτήρια της Αρχής θα τύχουν της σχετικής επιχορήγησης.

Το ύψος της επιχορήγησης αναμένεται στα **€238,00**.

Καθαρό Κόστος ανά Συμμετέχοντα: **€232,05 (συμπ. του ΦΠΑ)**

Το πιο πάνω ποσό περιλαμβάνει:

- Συμμετοχή στο σεμινάριο
- Welcome Coffee και 2 διαλείμματα για καφέ με σνακ
- Γεύμα – πλούσιο μπουφέ και ποτό
- Το πιστοποιητικό παρακολούθησης
- Κατά την διάρκεια του σεμιναρίου το υλικό θα παρουσιάζεται ηλεκτρονικά (μέσω tablets της εταιρείας) για τον κάθε συμμετέχοντα

Το Σεμινάριο μπορεί να διοργανωθεί και σε Ενδοεπιχειρησιακό Επίπεδο προσαρμοσμένο στις ανάγκες της εκάστοτε Εταιρείας

Εγγραφείτε Τώρα

Γνώμες Πελατών:

Το σεμινάριο ήταν πολύ βοηθητικό, έμαθα αρκετά πράγματα τα οποία με βοηθούν ήδη στην δουλειά μου και στην διαχείριση των αποθεμάτων μας. Ο κύριος Μουζούρης ήταν πολύ καλός και μεταδοτικός με άριστη γνώση του αντικειμένου.

Παναγιώτα Χρυσοστόμου, FILOMEDICAL LTD

Connecting the dots, έτσι περιγράφω και το σεμινάριο που παρακολούθησα. Σαν καινούργιο άτομο στις πωλήσεις ήταν πολύ καλό για να αναγνωρίσω κάποια πράγματα που στην εταιρεία μπορεί να μην είχα την ευκαιρία να μάθω. Ο εκπαιδευτής είναι ένα πολύ ικανό άτομο, μεταδοτικό, Intelligent.

Φωτεινή Ηρακλέους, GDL Trading Ltd

Πολύ κατανοητικό με πολλά παραδείγματα. Μάθαμε καινούργια καινοτομία, κάποια έχουν γίνει, υπενθύμιση εφοδίων που έχουν ξεχαστεί. Πραγματικά είμαι ενθουσιασμένος, πολύ ενημερωμένος ο Κύριος Μουζούρης!

Πολύβιος Πολυδώρου, Sanwing Sandy Bay Beach Hotel

Πολύ ενδιαφέρον, ειδικά για μένα που είμαι καινούργια σε αυτό τον τομέα, κατάλαβα τις διαδικασίες καλύτερα. Μας δόθηκαν ασκήσεις, ευκαιρίες για διάλογο και παραδείγματα που δεν θα ξεχάσω 😊. Ο Κος. Μουζούρης είχε γνώσεις σε πολλούς τομείς και ήταν πρόθυμος να απαντήσει σε όλες τις ερωτήσεις.

Ναταλία Νικολάου, Kanika Group

ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ Α: ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΑ ΣΗΜΕΙΩΜΑΤΑ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΩΝ

Γ.Α. ΜΟΥΖΟΥΡΗΣ, BSc, MSc

Ο Γιαννάκης Μουζούρης είναι κάτοχος πτυχίου B.Sc. στην Μηχανολογία από το Πανεπιστήμιο Κάνσας των Η.Π.Α σπουδάζοντας με πλήρη υποτροφία Φούλμπραιτ και μεταπτυχιακού M.Sc. στην Διοίκηση σπουδάζοντας με υποτροφία από το Πανεπιστήμιο. Κατά την διάρκεια του Μεταπτυχιακού εργάστηκε στο Πανεπιστήμιο του Κάνσας ως Βοηθός Καθηγητή στην διδασκαλία πτυχιακών μαθημάτων στην Σχολή Μηχανικών και ως καθηγητής στο Supportive Educational Services του Πανεπιστημίου για 2 χρόνια όπου και βραβεύτηκε για την εκπαιδευτική του ικανότητα. Διαθέτει συνολικά 25ετή επαγγελματική εμπειρία στην Κύπρο και το εξωτερικό.

Εργάστηκε για 2 χρόνια στο Centre for Research Incorporated των Η.Π.Α ως Σύμβουλος όπου συμμετείχε σε διαγνωστικές μελέτες βελτίωσης σε πάνω από 80 Επιχειρήσεις συμπεριλαμβανομένων θυγατρικών της General Motors, General Electric, Campbell's Soup, Procter & Gamble. Επέστρεψε στην Κύπρο όπου και εργάστηκε για 6 χρόνια – 3 χρόνια ως Τεχνικός Διευθυντής και 3 χρόνια ως Διευθυντής Εργοστασίου σε Συγκρότημα Βιομηχανιών παραγωγής συσκευαστικών προϊόντων για τρόφιμα στην Κύπρο. Από το 1995 μέχρι σήμερα δραστηριοποιείται ως Σύμβουλος επιχειρήσεων και εκπαιδευτής στην Κύπρο και το εξωτερικό μέσω της Conicon Ltd.

Έχει εργαστεί στην Ελλάδα, Ισραήλ, Δανία, Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα, Συρία, Αυστρία ως Σύμβουλος σε μεγάλους Οργανισμούς όπως η IKEA (Μητρική Εταιρεία), Maritime Leisure Group, ENOC ενώ στην Κύπρο το πελατολόγιο του περιλαμβάνει Εταιρείας/Οργανισμούς όπως: Remedica, Ocean Basket, Lanitis Green Energy Group, CTC – ARI, MSJ Jacovides, Elysium Hotel, Τσιμεντοποιεία Βασιλικού, Prime Property Group, ΑΤΗΚ, Αρχή Ηλεκτρισμού, Δήμος Λευκωσίας, Δήμος Στροβόλου, Πανεπιστήμιο Κύπρου, ΤΕΠΑΚ, RIK και πολλές μικρές και μικρομεσαίες επιχειρήσεις στο λιανικό εμπόριο, βιομηχανία, κατασκευές, υπηρεσίες, ναυτιλιακά, τουρισμό.

Ειδικεύεται στον Στρατηγικό και Επιχειρησιακό Προγραμματισμό, στην ανάπτυξη και εφαρμογή συστημάτων και μεθόδων διαχείρισης απόδοσης και στην ανάπτυξη και υλοποίηση κουλτούρας, ενδυνάμωσης και αποτελεσματικότητας.

Μελέτες περίπτωσης Έργων Συμβουλευτικής θα βρείτε [εδώ](#)

Έχει επίσης συμμετάσχει σε προγράμματα ανάπτυξης των Ηνωμένων Εθνών σε αναπτυσσόμενες χώρες. Ειδικεύεται σε θέματα Διοίκησης, Διοίκηση Ανθρώπινου Δυναμικού, Ηγεσίας, Στρατηγικής και Επιχειρησιακού Σχεδιασμού, Μεθόδων και Συστημάτων βελτίωσης της Απόδοσης, Ανάπτυξης Ικανοτήτων στους Ανθρώπους για παραγωγή αποτελεσμάτων, Ανάπτυξη μεθόδων και εργαλείων για την επίτευξη επιχειρησιακών στόχων και ανάπτυξη διαπροσωπικών ικανοτήτων υπεροχής.

Είναι Αρχιεκπαιδευτής του Ινστιτούτου Ηγεσίας και Διοίκησης Αγγλίας από το 2004 και έχει παραδώσει πέραν των 10.000 ωρών εκπαίδευσης σε περισσότερες από 10.000 στελέχη επιχειρήσεων/οργανισμών σε τομείς Διοίκησης, Διοίκησης Ανθρώπινου Δυναμικού, Ηγεσίας, Πωλήσεων, Μάρκετινγκ, Εξυπηρέτηση και Φροντίδα Πελατών, Ανάπτυξη Διαπροσωπικών Ικανοτήτων και Αποτελεσματικότητας.

Βίντεο με αποσπάσματα από σεμινάρια του Γιαννάκη Μουζούρη θα βρείτε [εδώ](#)

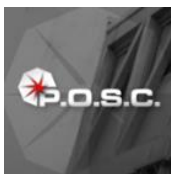
Ο Γιαννάκης Μουζούρης θεωρείται ένας από τους πλέον μεταδοτικότερους και αποτελεσματικότερους Εκπαιδευτές και Συμβούλους που συνδυάζει πολλαπλές μεθόδους κατάρτισης και πρακτικής για βέλτιστα δυνατά αποτελέσματα. Είναι συχνά προσκεκλημένος ομιλητής ειδικώς στα θέματα ειδικότητας τους σε συνέδρια και σε Μέσα Μαζικής Ενημέρωσης στην Κύπρο και το εξωτερικό.

Τι είπαν Πελάτες για τον Γιαννάκη Μουζούρη θα βρείτε [εδώ](#)

Αποσπάσματα από τηλεοπτικές και ραδιοφωνικές εκπομπές με προσκεκλημένο τον Γιαννάκη Μουζούρη θα βρείτε [εδώ](#)

Άρθρα του Γιαννάκη Μουζούρη θα βρείτε [εδώ](#) και Blogposts του Γιαννάκη Μουζούρη θα βρείτε [εδώ](#)

Το πελατολόγιο του Γιαννάκη Μουζούρη τα τελευταία 5 χρόνια στην Συμβουλευτική περιλαμβάνει:





ConiCon



GET IN TOUCH

CONICON LTD

Address: P.O. Box 53300, 3301 Limassol, Cyprus

email: info@conicontraining.com
conicon@logos.cy.net

Phone: (+357) 25 74 93 70

Fax: (+357) 25 74 93 71