



«Στρατηγικές και Τεχνικές για Αύξηση Πωλήσεων στον Τομέα του Λιανικού Εμπορίου & Υπηρεσιών»



G.S. EURO PRACTICES
Social Improvement
& Skills Development Consultants



Για πληροφορίες & δηλώσεις συμμετοχής:

Ιστοσελίδα:

www.gseuropactices.com

Τηλέφωνο:

22 353220

Email:

seminars@europactices.com

Για να εγγραφείτε μέσω διαδικτύου κάντε κλικ [εδώ!](#)

Κόστος Συμμετοχής:

€294 + €251.94 ΦΠΑ* = €545.94

Το Φ.Π.Α υπολογίζεται με βάση το αρχικό κόστος του σεμιναρίου (το οποίο ανέρχεται στα €1326/άτομο) καθώς δεν επιχορηγείται από την ΑνΑΔ. Σημειώνεται ότι το ΦΠΑ θα σας επιστραφεί από το Τμήμα Φορολογίας.

Το ύψος του ποσού που επιχορηγείται από την ΑνΑΔ ανέρχεται στα **€1032**.

Για μη δικαιούχους επιχορηγήσης της ΑνΑΔ το κόστος ανέρχεται στα **€850 + ΦΠΑ**

Ανάγκη κατάρτισης:

Η πώληση είναι μια διαρκής διαδικασία που επηρεάζει την καθημερινή μας ζωή και δεν περιορίζεται μόνο στις εμπορικές πράξεις και πρακτικές. Εμπεριέχει γνώση, επιθυμία, ενθουσιασμό, δημιουργικότητα, εμπιστοσύνη και πρόθεση για επιτυχία. Κατά συνέπεια οι πωλήσεις είναι επικοινωνία, κουλτούρα, θετική στάση που τελικά γίνεται τρόπος ζωής.

Η επιτυχία μιας επιχείρησης, ανεξάρτητα από το είδος των προϊόντων ή υπηρεσιών που διαθέτει, εξαρτάται από το ύψος των πωλήσεων που επιτυγχάνει. Η πολυπλοκότητα όμως των σύγχρονων προϊόντων και υπηρεσιών αφενός και η ανάγκη δημιουργίας και διατήρησης διαπροσωπικών και μακροχρόνιων σχέσεων και επαφών με τους πελάτες, αφετέρου, έχουν αναγκάσει πολλές επιχειρήσεις να βασίζονται ολοένα και περισσότερο στις ικανότητες και δεξιότητες των σύγχρονων επαγγελματιών πωλητών στους οποίους ανατίθεται η υλοποίηση του προγράμματος πωλήσεων της επιχείρησης.

Σκοπός

Η επιμόρφωση και επαγγελματική Κατάρτιση στους υφιστάμενους πωλητές Λιανικού εμπορίου, με κύριο σκοπό και στόχο να αναπτύξουμε τις δεξιότητες τους στις πωλήσεις, γεγονός που θα φέρει μεγαλύτερη κερδοφορία στην Εταιρεία και κατ' επέκταση αύξηση της παραγωγικότητας και βελτίωση της ποιότητας των παραγόμενων προϊόντων και υπηρεσιών.

Σε ποιους απευθύνεται:

Το πρόγραμμα απευθύνεται σε Εποπτικό Προσωπικό και Πωλητές

Διάρκεια Κατάρτισης: 86 ώρες

Χώρος Διεξαγωγής: ******

Κεντρικά Γραφεία
G.S. Europractices Ltd,
Κανάρη 8 & Γωνία Προδρόμου,
2ος όροφος, Διαμ. 201, 2406,
Έγκωμη, Λευκωσία

ΗΜΕΡΟΜΗΝΙΕΣ:

06/10/2020— 26/01/2021

ΗΜΕΡΕΣ:

Κάθε Τρίτη

ΩΡΕΣ: 16:00 – 20:00

****ΜΕ ΕΠΙΛΟΓΗ Ξ ΑΠΟΣΤΑΣΕΩΣ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ**

Οι Στόχοι του Σεμιναρίου είναι οι εξής:

- ⇒ Βελτίωση των δεξιοτήτων εποπτικού προσωπικού των επιχειρήσεων με επακόλουθο την αναβάθμιση των προσφερόμενων υπηρεσιών
- ⇒ Αύξηση της παραγωγικότητας και
- ⇒ Στελέχωση με καταρτισμένο προσωπικό που να ανταποκρίνεται στις άμεσες και μελλοντικές ανάγκες της κάθε επιχείρησης.

**Κύριες Ενότητες:**

- ◆ Εισαγωγή στο πρόγραμμα. Αναφορά στον ρόλο του Πωλητή
- ◆ Γενική Εξυπηρέτηση Πελατών
- ◆ Ταμείο
- ◆ Συμπληρωματικές Εργασίες
- ◆ Επαγγελματική Συμπεριφορά
- ◆ Τρόποι Επικοινωνίας με Πελάτες
- ◆ Ασφάλεια και Υγεία στην εργασία
- ◆ Κλοπές και Απώλειες
- ◆ Υγιεινή Τροφίμων
- ◆ Αποθέματα Εμπορευμάτων
- ◆ Διαχείριση Εμπορευμάτων
- ◆ Ατομική Απόδοση

Περιορισμένος Αριθμός Θέσεων

Δηλώστε Συμμετοχή Τώρα!!



Εκπαιδευτής: Γιώργος Νάταρ (B.Sc, M.Sc, MCyHRMA)

Ο κ. Γιώργος Νάταρ ξεκίνησε την καριέρα του πριν από 25 χρόνια, ως Εκπαιδευτής Πωλήσεων και Μάρκετινγκ και Σύμβουλος σε μικρές επιχειρήσεις.

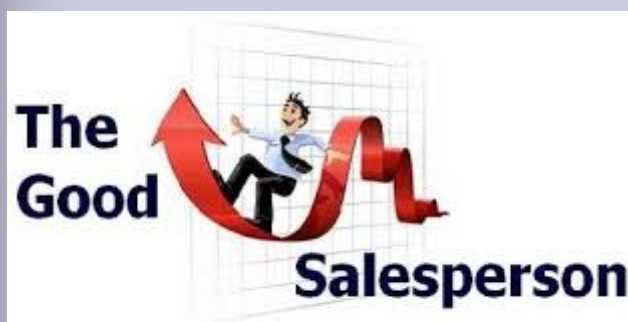
Για τα τελευταία 15 χρόνια εργάστηκε ως Εκπαιδευτής Δικτύου Πωλήσεων και Λειτουργός Συμμόρφωσης για την Ασφαλιστική Διαμεσολάβηση σε Ασφαλιστική Εταιρεία της Κύπρου.

Σήμερα εργάζεται ως ανεξάρτητος εκπαιδευτής σε Ασφαλιστικά, Εμπορικά και Διοικητικά προγράμματα και ως Σύμβουλος παροχής εμπορικών και εκπαιδευτικών ηλεκτρονικών υπηρεσιών στην Κύπρο.

Είναι πτυχιούχος στη Διοίκηση Επιχειρήσεων από το Deree College - Αμερικανικό Κολλέγιο Ελλάδας και κάτοχος μεταπτυχιακού διπλώματος Μάστερ στο Μάρκετινγκ από το Πανεπιστήμιο Salford στο Μάντσεστερ του Ηνωμένου Βασιλείου.

Είναι μέλος του Ασφαλιστικού Ινστιτούτου Κύπρου (ΑΙΚ), μέλος του Συνδέσμου Διεύθυνσης Ανθρώπινου Δυναμικού της Κύπρου (CyHRMA) και είναι κάτοχος πιστοποιητικού ως εγκεκριμένος εκπαιδευτής από την Αρχή Ανάπτυξης Ανθρώπινου Δυναμικού Κύπρου (ΑνΑΔ).





Για περισσότερες πληροφορίες και αιτήσεις συμμετοχής
επικοινωνήστε μαζί μας!

Ιστοσελίδα: www.gseuropactices.com

Τηλ.: 22 353220

Φαξ: 22 356918

Email: seminars@europactices.com

Διεύθυνση: Κανάρη 8 & Γωνία Προδρόμου, 2ος όροφος,

Διαμ. 201, 2406, Έγκωμη, Λευκωσία

Facebook: <https://www.facebook.com/GSEuropacticesLtd/>

Twitter: <https://twitter.com/europactices>

Για δηλώσεις συμμετοχής μέσω διαδικτύου κάντε κλικ [εδώ!](#)

Το πρόγραμμα εγκρίθηκε από την ΑνΑΔ. Οι επιχειρήσεις/ οργανισμοί που συμμετέχουν με εργοδοτούμενούς τους, καθώς και οι άνεργοι, οι οποίοι ικανοποιούν τις προϋποθέσεις της ΑνΑΔ, θα τύχουν της σχετικής επιχορήγησης.

